

[首页](#)[代理合作](#)[KOL 合作](#)[交易员合作](#)[社区合作](#)[OTC 合作](#)[返佣政策](#)[合作流程](#)[FAQ](#)[提交合作申请](#)[@thor8930](#)[首页](#) / [博客](#) / [交易所流动性合作怎么招商：做市商、深度、点差与 API 稳定性](#)[MYBX 合作伙伴博客](#)

# 交易所流动性合作怎么招商：做市商、深度、点差与 API 稳定性

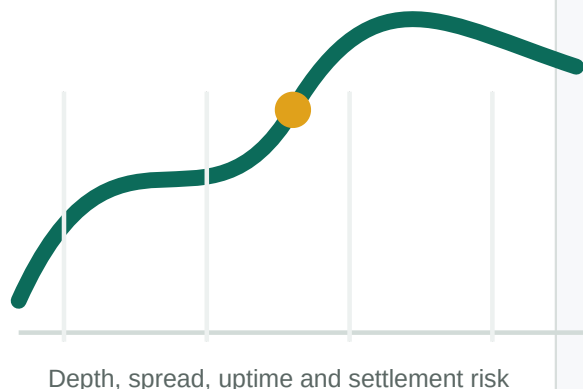
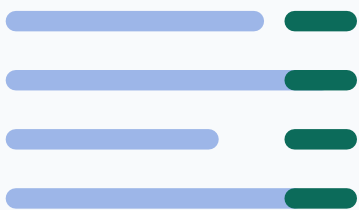
流动性合作招商不能只看报价，更要评估深度、点差、API 稳定性、异常处理和合规服务边界。

[机构合作](#) 发布于 2026/05/14 作者：MYBX 编辑团队 0 次浏览

[交易所招商](#)[流动性合作](#)[做市商](#)[API](#)[机构合作](#)[下载文章 PDF](#)

## 流动性合作评估

### Order Book



交易所流动性合作属于更专业的招商场景。它不同于普通代理带来用户注册，而是围绕订单簿深度、买卖价差、撮合体验、API 稳定性和资产风险展开。做市商、量化团队、机构经纪商和流动性服务商都可能参与，但评估方式不能只看“能不能提供报价”。

流动性合作的目标，是改善交易体验，而不是制造虚假繁荣。

## 先明确合作范围

在招商沟通开始时，应明确合作资产、交易对、现货或合约、报价时段、最低深度、最大点差、接口方式和费用结构。范围越模糊，后续争议越多。

如果合作方无法说明具体执行标准，只用笼统的“我们能做深度”来表达能力，商务团队应继续追问历史案例、技术架构和风控机制。

## 深度和点差要一起看

订单簿深度和点差需要同时评估。深度看起来厚，但距离中间价很远，实际成交体验未必好；点差很窄，但数量很小，也无法承接大额成交。

评估时应设定固定观察口径，例如距离中间价 0.1%、0.5%、1% 范围内的买卖盘数量，以及不同时间段的稳定性。不要只看某一刻截图。

## **API 稳定性决定执行质量**

流动性合作依赖接口稳定性。平台招商时需要确认 API 限频、撮合延迟、断线重连、异常订单处理、资产划转、风控限制和告警机制。

做市商也需要清楚平台的维护窗口、极端行情处理方式和风控规则。如果双方技术预期不一致，市场波动时很容易出现订单异常和责任争议。

## **风控和合规不能省略**

流动性服务不应被包装成保收益项目，也不应制造虚假成交或误导用户。合作资料应明确禁止操纵市场、刷量造假、违规对敲和不透明资金来源。

涉及机构主体、资产托管、保证金安排或跨地区服务时，应单独进行合规审查。普通代理政策不能直接套用到做市合作。

## **复盘看体验而不是声量**

流动性合作上线后，复盘重点应放在成交体验：滑点是否降低，订单簿是否稳定，极端行情下是否断层，用户投诉是否减少，API 错误率是否可控。

如果一个合作带来大量展示数据，但没有改善真实成交体验，就不应继续扩大范围。

## 继续阅读

- 交易所流动性怎么看：深度、价差、滑点与大额成交体验
- 机构合作资料
- KYC/AML 说明
- 交易所机构 API 运营指南：权限、限频、风控与对账
- 免责声明

## 风险提示

数字资产交易具有高风险，价格可能剧烈波动。本文仅用于说明交易所流动性合作、做市招商和机构服务评估方法，不构成投资建议、交易建议、收益承诺或任何金融产品推荐。具体合作范围、技术权限、资产要求和合规审查以平台规则、商务审核及合作协议为准。

### 本文所属相关主题

本文归入 **代理与返佣** 主题，适合与下列核心页面一起阅读，用于确认合作入口、审核资料、风险边界和转化路径。

[代理合作](#)

[返佣政策](#)

[收益共享](#)

[合作流程](#)

## 延伸阅读

### 交易所机构转介绍招商：券商、基金、量化团队和企业客户怎么承接

机构转介绍招商不应照搬零售代理打法，必须把客户类型、服务边界、资料审查和技术支持流程提前定义。

### 交易所招商主管如何判断优质线索：一套可执行的评分模型

优质招商线索不是嗓门最大或承诺最多的渠道，而是受众真实、规则意识强、数据可复盘、风险可控制的合作方。

### 交易所招商漏斗怎么搭：从线索收集到合规签约的完整流程

交易所招商不是简单发出开户链接，而是把线索、审核、签约、上线和复盘做成可追踪的增长漏斗。

### 交易所合作伙伴上线清单：开户链接、素材、客服和数据看板怎么准备

招商签约后真正的风险在上线阶段，开户链接、素材、客服、数据和复盘都准备好，才能承接第一波流量。

### 交易所招商续约复盘：合作伙伴留存、资源加码与淘汰标准

招商不是只签新伙伴，真正的增长来自对存量合作方的续约复盘、资源加码和及时淘汰。

### Web3 交易所代理年度复盘框架：渠道质量、内容资产和合作升级

年度复盘应从渠道、内容、社群、结算、风控和合作升级六个维度判断代理业务是否健康。

## 合作申请引导

如果你是代理、KOL、社群主、带单团队或 OTC 服务商，可以提交合作申请，由 MYBX 商务团队评估适合的返佣、收益共享、活动支持和合规合作方案。具体政策以商务审核和合作协议为准。

[提交合作申请](#)

[查看合作资源](#)

## 相关商业页面和信任页面

继续查看 MYBX 合作伙伴计划的商业入口、返佣政策、合作流程和合规说明，便于在提交申请前确认适合路径。

[代理合作](#)

[KOL 合作](#)

[社区合作](#)

[带单团队合作](#)

[OTC 合作咨询](#)

[返佣政策](#)

[收益共享](#)

[合作流程](#)

[免责声明](#)

[KYC/AML 说明](#)

[地区限制说明](#)

[编辑政策](#)

[风险提示](#)

数字资产交易具有高风险，价格可能剧烈波动。本文仅用于说明 MYBX 合作伙伴计划相关概念、增长方法和合规注意事项，不构成投资建议、交易建议、收益承诺或任何金融产品推荐。返佣比例、收益共享、结算周期和合作权限以商务审核及合作协议为准；OTC 相关合作需通过 KYC/AML、风控、合规审查和地区限制评估。

## 作者信息

### MYBX 编辑团队

MYBX 编辑团队负责整理 Web3 代理、KOL、社区运营、带单团队与 OTC 合作相关的政策说明、增长方法和风险提示内容。

[查看作者页面](#)

## 编辑政策

博客内容以 MYBX 合作伙伴计划、返佣政策说明、社区增长方法和合规提示为核心，不发布行情预测，不构成投资建议。

[查看编辑政策](#)

## 相关主题

代理与返佣

[代理合作](#)

[返佣政策](#)

[收益共享](#)

[合作流程](#)

## 相关入口

[代理合作](#)

[KOL 合作](#)

[社区合作](#)

[带单团队合作](#)

[OTC 合作咨询](#)

[返佣政策](#)

[收益共享](#)

[合作流程](#)

[信任页面](#)

[免责声明](#)

[KYC/AML 说明](#)

[地区限制说明](#)

[编辑政策](#)

合作咨询

## 申请成为 MYBX 合作伙伴

适合交易所代理、KOL、社区主、带单团队与 OTC 服务商提交资源信息，由商务团队评估可匹配的返佣、收益共享和运营支持方案。

[提交合作申请](#)



Telegram  
@thor8930

[领取合作政策说明](#)

**风险提示：**数字资产交易具有高风险，价格可能剧烈波动。本网站内容仅用于介绍 MYBX 合作伙伴计划，不构成投资建议、收益承诺或任何金融产品推荐。返佣比例、收益共享、结算周期和合作权限以商务审核及合作协议为准；合作推广需遵守当地法律法规、KYC/AML 要求、风控政策和地区限制。

## MYBX Partner Program

面向 Web3 代理、KOL、社区主、带单团队与 OTC 服务商的交易所合作伙伴招募站。

### 合作入口

[首页](#)

[代理合作](#)

[KOL 合作](#)

[交易员合作](#)

[社区合作](#)

[OTC 合作](#)

### 转化路径

[返佣政策](#)

[收益共享](#)

[合作流程](#)

[常见问题](#)

[博客](#)

### 相关主题

[启动蓝图](#)

[KOL 内容](#)

[社群激活](#)

[交易团队](#)

[OTC 合规](#)

[内容地图](#)

[币种主题](#)

## **信任与合规**

[MYBX 事实核验](#)

[关于 MYBX](#)

[隐私政策](#)

[服务条款](#)

[免责声明](#)

[地区限制](#)

[KYC/AML 说明](#)

[LLMs.txt](#)

## **Telegram 联系**

[Telegram @thor8930](#)

[Telegram 联系入口](#)

© 2026 MYBX. All rights reserved.